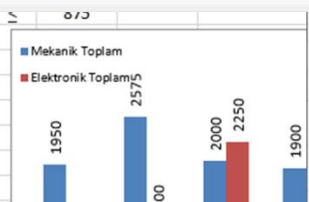


16	Ruza mesai ücreti	0	325	875	875	800
17						
18	Mekanik Toplam	1950	2575	2000	1900	2600
19	Elektronik Toplam	900	1100	2250	2225	1800
20						
21	Ortalama stok	500	762,5	812,5	887,5	512,5
22						
23	Maliyetler					

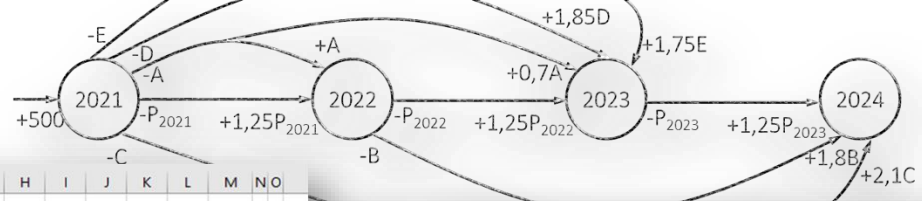


Set Objective:

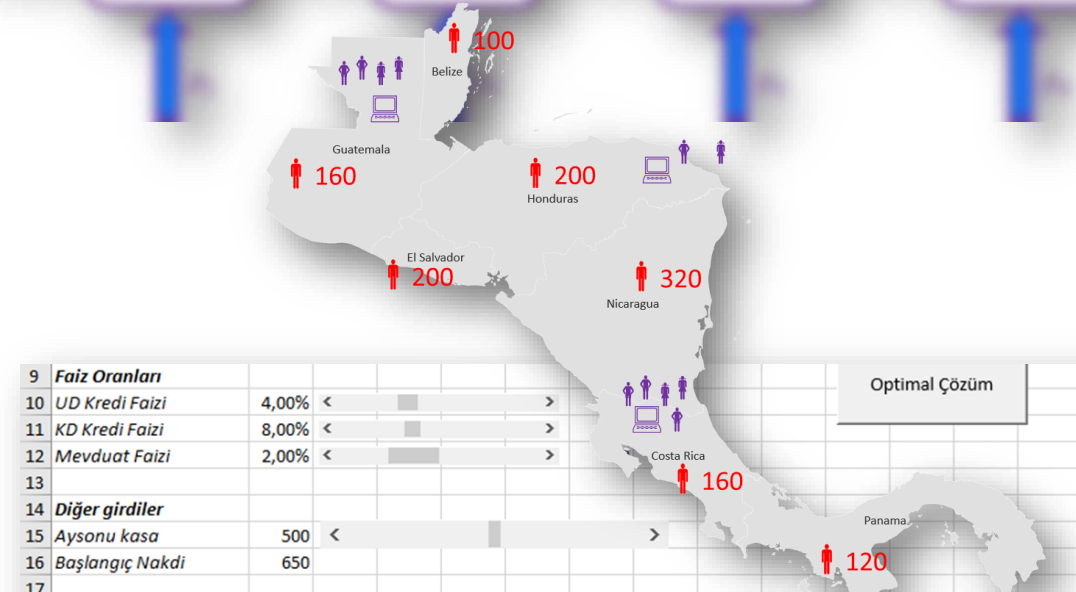
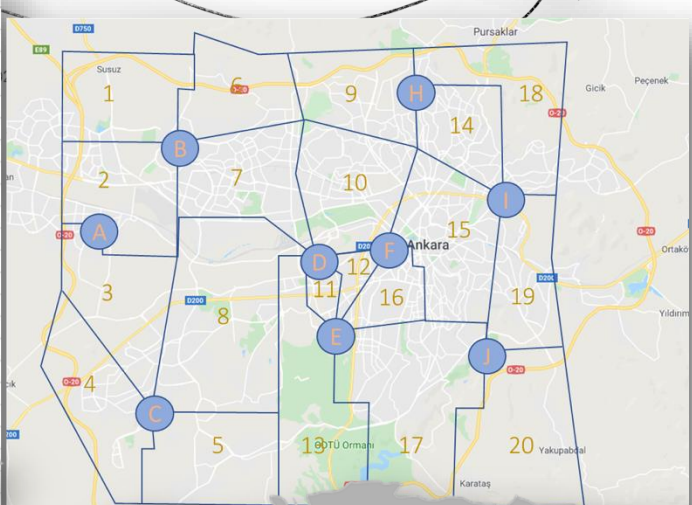
To: Max Min Value Of:

By Changing Variable Cells:
SBS4:SGS7

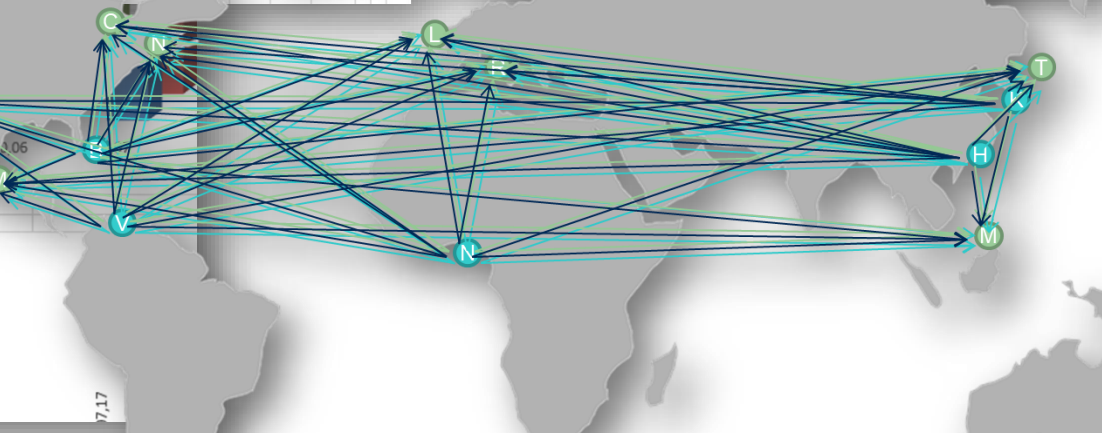
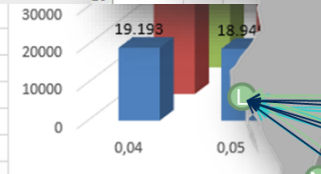
Subject to the Constraints:
SBS10:SGS11 >= 0
SBS15:SGS15 <= \$IS15
SBS16:SGS16 <= \$IS16



	x	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J
3											
4	Maliyet	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
5		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
6	Bölgeler	1	1								
7		2	1	1							
8		3	1		1						
9		4			1						
10		5			1						
11		6		1							
12		7		1		1					
13		8			1	1					
14		9							1		
15		10				1					
16		11				1	1				
17		12				1	1	1			
18		13				1	1		1		
19		14						1	1	1	
20		15					1		1	1	
21		16					1	1		1	
22		17					1	1	1		
23		18								1	
24		19								1	1
25		20								1	1
26										1	1



9	Faiz Oranları													
10	UD Kredi Faizi	4,00%	<		>									
11	KD Kredi Faizi	8,00%	<		>									
12	Mevduat Faizi	2,00%	<		>									
13														
14	Diğer girdiler													
15	Aysonu kasa	500	<		>									
16	Başlangıç Nakdi	650												
17														
18	Finansal Hesaplamalar													
19		Oca	Şub	Mar	Nis	May	Haz	Tem	Ağu	Eyl	Eki	Kas	Ara	Oca
20	Başlangıç Nakdi	650	3999,2	2876,8	1935,9	772,19	510	510	510	510	510	1473	606,09	5025,8
21	Kredi Girişler													
22	UD Kredi	4470,8												
23	KD Kredi	0	0	0	0	306,64	0	868,83	1307,2	80,571	0	0	0	0
24	Kredi Çıksıları													



MBA665 Sayısal Yöntemler

Ders Değerlendirmesi

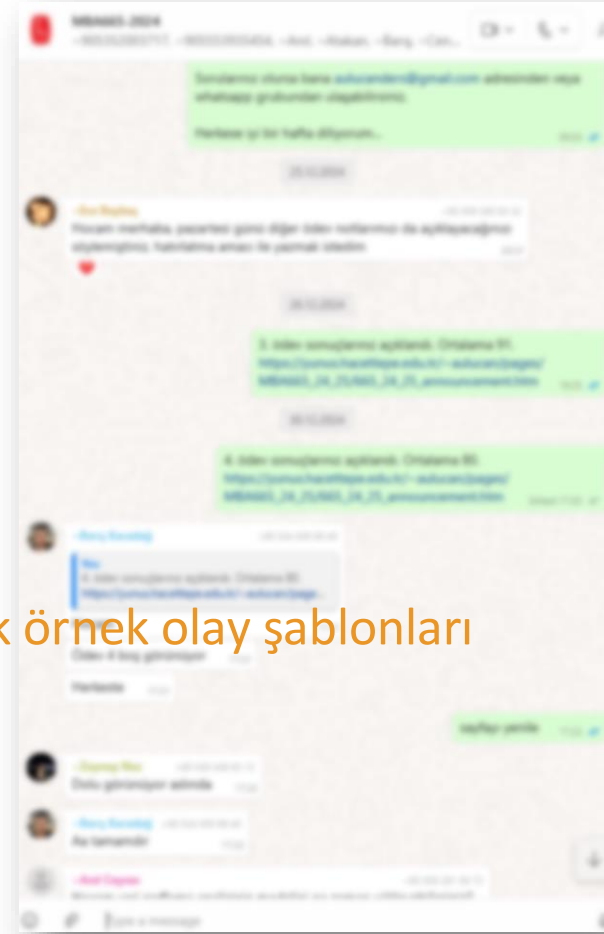


- 5 Production Center
- 8 Distribution Center
- 3 Products
- 120 Transportation Routes

Derste Kullanılan Aktiviteler/Araçlar

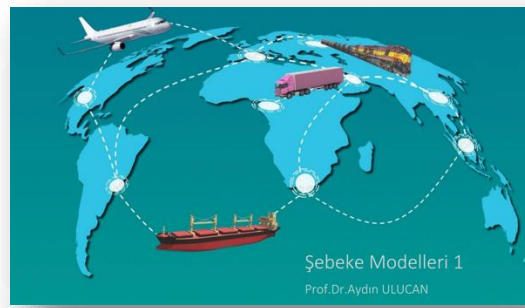
Dönem boyunca **14** farklı eğitsel aktivite uygulandı

1. Ders izlencesi
2. Haftalık Planların izlendiği web sayfası
3. Ders iletişimi için whatsapp grubu
4. Yüzyüze dersler
5. Asenkron ders videoları
6. Ders notları
7. Üretim, Finans, Pazarlama, İnsan Kaynakları, Lojistik örnek olay şablonları
8. Örnek olayların çözümlerini içeren Excel Modelleri
9. Çalışma soruları
10. Tüm öğrenciler için ayrı ayrı tasarlanmış Ara Sınavı
11. Tüm öğrenciler için ayrı ayrı tasarlanmış Ödevler
12. İşbirliğine dayalı slaytlar projesi formatında Final Projesi
13. Değerlendirme Rubrikleri
14. Sınav, Ödev, Final ödülleri



Hafta	Tarih	Konu	Ders Notları
1	24.08.2024	Kırtçılık	Kırtçılık (1) Kırtçılık (2) Kırtçılık (3)
2	31.08.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
3	07.09.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
4	14.09.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
5	21.09.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
6	28.09.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
7	05.10.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
8	12.10.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
9	19.10.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
10	26.10.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
11	02.11.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
12	09.11.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
13	16.11.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
14	23.11.2024	İngilizce İletişim Kurumları	İngilizce İletişim Kurumları (1) İngilizce İletişim Kurumları (2) İngilizce İletişim Kurumları (3) İngilizce İletişim Kurumları (4)
15	30.11.2024	Final Projesi	Final Projesi (1) Final Projesi (2) Final Projesi (3) Final Projesi (4)

Ders Notlarınız



Excel spreadsheet showing a sales force assignment model. The spreadsheet includes columns for sales force members (A-Z) and rows for various constraints and objectives. Key elements include:

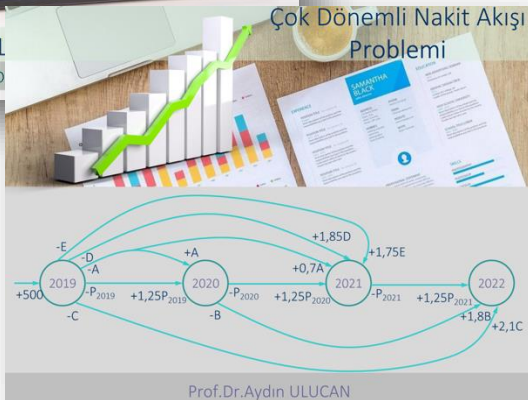
- Objective:** Karar Değişkeni: Haneli ofisler açılacak (Decision Variable: Haneli offices to be opened).
- Constraint 1:** Bağımlı kısıt 1: Ofis açılırsa personel atama (Pers.M.Ofis) (Dependent constraint 1: Office opening implies personnel assignment).
- Constraint 2:** Bağımlı kısıt 2: Açılan ofislerin kaç saat kapasitesi var (Saat.M.Per) (Dependent constraint 2: How many hours of capacity do the opened offices have).
- Constraint 3:** Bağımlı kısıt 3: Ofis açılırsa hizmet bölgesi servis verilecek (Dependent constraint 3: Office opening implies service in the service area).
- Constraint 4:** Bağımlı kısıt 4: Tüm müşterilere servis sağlanmalı (Dependent constraint 4: Service must be provided to all customers).



Toplam **261** sayfa,
12 not paylaşıldı...



Çok Dönemli Nakit Akışı Problemi (Multi-Period Cash Flow Problem)



PROJE TAKIMLARI OLUŞTURULMASI (Project Team Formation) slide showing a project network diagram. The diagram includes a table with columns for activities (A-F) and rows for team members (Öğrenci, Kadın, Ulaştırma, Finans, İşlemlik Alanı, Pazartanım, Yönetim, Muhasebe). The table shows the assignment of team members to activities.



Üretim, Finans, Pazarlama, İnsan Kaynakları, Lojistik alanlarında

18 Örnek Olayı tartıştik...

Süperplast Üretim Planı Modeli

Üretim Miktarı	Standart	Performa	Ultra
900	6	11700	9000
İç Kar	12	9	9

% Artış **30%**

Ekonobank Yatırım Planlaması Modeli

Yatırım Miktarı	Getiri	Vade K.	Risk K.	Vergi K.	Yatırım
A 150	4,75%	1	1	1	A 150
B 450	4,00%	1	1	1	B 450
C 450	4,50%	1	1	1	C 450
D 450	4,50%	1	1	1	D 450
E 450	4,50%	1	1	1	E 450
Toplam Getiri	65,625	900	600	600	1500

Mobaş Üretim Planı

Dönem	baş stok	25	24	12	44	12	36
Üretim	84	105	95	77	115	97	91
Talep	85	117	63	109	91	121	121
Dönem sonu stok	24	12	44	12	36	12	12

Üretim Maliyeti	800	630	6000	6500	6400	6800
Max Üretim	10	25	95	115	115	115
İD	200	12	200	12	200	12
CH	12	12	12	12	12	12
Güvence Stoğu	50	50	50	50	50	50
Min Üretim	50	50	50	50	50	50

Üretim M. 3698800
Stok M. 293000
Toplam M. **3728100**

Çevko Nakit Akışı Modeli

Yatırım Miktarı	2022	2023	2024	2025
A 300	1,8	0	0	0
B 300	-1	1,8	0	0
C 144	-1	1,8	2,1	0
D 6	-1	1,8	0	0
E 6	-1	1,8	0	0
F 6	-1	1,8	0	0
G 6	-1	1,8	0	0
H 6	-1	1,8	0	0
I 6	-1	1,8	0	0
J 6	-1	1,8	0	0
K 6	-1	1,8	0	0
L 6	-1	1,8	0	0
M 6	-1	1,8	0	0
N 6	-1	1,8	0	0
O 6	-1	1,8	0	0
P 6	-1	1,8	0	0
Q 6	-1	1,8	0	0
R 6	-1	1,8	0	0
S 6	-1	1,8	0	0
T 6	-1	1,8	0	0
U 6	-1	1,8	0	0
V 6	-1	1,8	0	0
W 6	-1	1,8	0	0
X 6	-1	1,8	0	0
Y 6	-1	1,8	0	0
Z 6	-1	1,8	0	0

Nakit Dengesizlik Modeli

Yatırım Miktarı	2022	2023	2024	2025
A 300	1,8	0	0	0
B 300	-1	1,8	0	0
C 144	-1	1,8	2,1	0
D 6	-1	1,8	0	0
E 6	-1	1,8	0	0
F 6	-1	1,8	0	0
G 6	-1	1,8	0	0
H 6	-1	1,8	0	0
I 6	-1	1,8	0	0
J 6	-1	1,8	0	0
K 6	-1	1,8	0	0
L 6	-1	1,8	0	0
M 6	-1	1,8	0	0
N 6	-1	1,8	0	0
O 6	-1	1,8	0	0
P 6	-1	1,8	0	0
Q 6	-1	1,8	0	0
R 6	-1	1,8	0	0
S 6	-1	1,8	0	0
T 6	-1	1,8	0	0
U 6	-1	1,8	0	0
V 6	-1	1,8	0	0
W 6	-1	1,8	0	0
X 6	-1	1,8	0	0
Y 6	-1	1,8	0	0
Z 6	-1	1,8	0	0

PROJE TAKIMARI OLUŞTURULMASI

Özellik	Ortalama	Katın	Ulaştırması	Uzmanlık Alanı	Proje Takımı
1	1,04	1	1	1	1
2	2,35	1	1	1	1
3	2,28	1	1	1	1
4	2,13	1	1	1	1
5	2,23	1	1	1	1
6	3,35	1	1	1	1
7	2,87	1	1	1	1
8	2,81	1	1	1	1
9	3,12	1	1	1	1
10	3,08	1	1	1	1
11	3,32	1	1	1	1
12	2,78	1	1	1	1
13	2,56	1	1	1	1
14	2,51	1	1	1	1
15	3,40	1	1	1	1
16	3,12	1	1	1	1
17	2,25	1	1	1	1
18	3,06	1	1	1	1
19	3,06	1	1	1	1
20	3,06	1	1	1	1
21	3,06	1	1	1	1
22	3,06	1	1	1	1
23	3,06	1	1	1	1
24	3,06	1	1	1	1
25	3,06	1	1	1	1
26	3,06	1	1	1	1
27	3,06	1	1	1	1
28	3,06	1	1	1	1
29	3,06	1	1	1	1
30	3,06	1	1	1	1
31	3,06	1	1	1	1

Can Gıda Yapma Modeli

Room Rate	90	75	95	100	80	70	80
1	90	75	95	100	80	70	80
2	90	75	95	100	80	70	80
3	90	75	95	100	80	70	80
4	90	75	95	100	80	70	80
5	90	75	95	100	80	70	80
6	90	75	95	100	80	70	80
7	90	75	95	100	80	70	80
8	90	75	95	100	80	70	80
9	90	75	95	100	80	70	80
10	90	75	95	100	80	70	80
11	90	75	95	100	80	70	80
12	90	75	95	100	80	70	80
13	90	75	95	100	80	70	80
14	90	75	95	100	80	70	80
15	90	75	95	100	80	70	80
16	90	75	95	100	80	70	80
17	90	75	95	100	80	70	80
18	90	75	95	100	80	70	80
19	90	75	95	100	80	70	80
20	90	75	95	100	80	70	80
21	90	75	95	100	80	70	80
22	90	75	95	100	80	70	80
23	90	75	95	100	80	70	80
24	90	75	95	100	80	70	80
25	90	75	95	100	80	70	80
26	90	75	95	100	80	70	80
27	90	75	95	100	80	70	80
28	90	75	95	100	80	70	80
29	90	75	95	100	80	70	80
30	90	75	95	100	80	70	80
31	90	75	95	100	80	70	80

Hotel Assignment

Room Rate	90	75	95	100	80	70	80
1	90	75	95	100	80	70	80
2	90	75	95	100	80	70	80
3	90	75	95	100	80	70	80
4	90	75	95	100	80	70	80
5	90	75	95	100	80	70	80
6	90	75	95	100	80	70	80
7	90	75	95	100	80	70	80
8	90	75	95	100	80	70	80
9	90	75	95	100	80	70	80
10	90	75	95	100	80	70	80
11	90	75	95	100	80	70	80
12	90	75	95	100	80	70	80
13	90	75	95	100	80	70	80
14	90	75	95	100	80	70	80
15	90	75	95	100	80	70	80
16	90	75	95	100	80	70	80
17	90	75	95	100	80	70	80
18	90	75	95	100	80	70	80
19	90	75	95	100	80	70	80
20	90	75	95	100	80	70	80
21	90	75	95	100	80	70	80
22	90	75	95	100	80	70	80
23	90	75	95	100	80	70	80
24	90	75	95	100	80	70	80
25	90	75	95	100	80	70	80
26	90	75	95	100	80	70	80
27	90	75	95	100	80	70	80
28	90	75	95	100	80	70	80
29	90	75	95	100	80	70	80
30	90	75	95	100	80	70	80
31	90	75	95	100	80	70	80

Aviyo Çikolata Pazarlama Projesi Seçimi

Proje	Sistem	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	
1	1	300	40	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50
2	2	300	40	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50	60	50
3	3	250	30	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40
4	4	250	30	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40	50	40
5	5	150	15	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20
6	6	150	15	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20	25	20
7	7	150	15	25	20	25																			

Hepinize ayrı ayrı tasarlanmış Sınav ve Ödevler hazırlandı...

MBA 665 Sayısal Yöntemler Ara Sınav Kasım 2024

Altıncı hafta notlarının ardından verilen çalışma soruları her öğrenciye rasal olarak yandaki tabloda atandı. Aynı soru birden fazla kişiye verile bile herkes ayrı ayrı çalışacaktır.

Bu soruda sizden istenen, orijinal probleme daha fazla karar değişimini, kısıtlama ve karmaşıklık ekleyerek problemi yeni bir versiyonunu oluşturmanızdır. Yeni problem ilginç ve gerçek dünya uygulamalarıyla alakalı olmalıdır.

Yeni problemi kullanarak matematiksel bir doğrusal programlama (LP) modeli oluşturun ve Solver eklentisini kullanarak Excel'de uygulayın. Excel modelinizi iyi organize edilmiş, okunması kolay ve hatasız olmalıdır.

Gereksinimler:

- Yeni problem, orijinal problemden en az iki tane daha fazla karar değişimene sahip olmalıdır.
- Yeni problem, orijinal problemden en az bir tane daha fazla kısıtlamaya sahip olmalıdır.
- Yeni problem, orijinal probleme kıyasla yeni karmaşıklık veya zorluklar getirmelidir.
- Matematiksel LP modeli Excel'de doğru şekilde formüle edilmiş ve uygulanmalıdır.
- Excel modeli uygun biçimlendirmeler, etiketler ve başlıklar kullanılmalıdır.
- En az bir düğme, bir kaydırma çubuğu ve VBA ile otomatik olarak dolan bir senaryo tablosu olmalıdır.
- Sonuçlar açıkça özetlenmeli ve yorumlanmalıdır.

Gönderim:

Lütfen aşağıdakileri içeren bir Excel dosyası gönderiniz:

- Sekme 1: Orijinal Problem ve çözüm
- Sekme 2: Yeni versiyon ve çözüm

Ayrıca aşağıdakileri içeren bir Word dosyası gönderiniz:

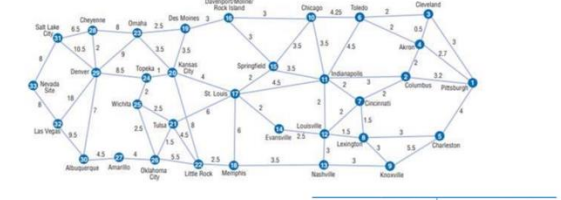
- Yeni problemin açık ve öz bir açıklaması
- Matematiksel LP modeli
- Orijinal probleme yapılan eklemelerin açıklaması
- Çözümün sonuçları ve yorumu

- Teslim tarihi: 17.11.2024 saat: 14:00
- Teslim adresi: aulucanders@gmail.com
- Konu satırına MBA665 Arasınav yazmalısınız.
- Sınav dosyasının Soyadınız_öğrencinico.xlsm ve Soyadınız_öğrencinico.docx olarak kaydedip gönderiniz. (Bir Excel bir Word dosyası)
- Örnek: Can_N19135789.xlsm ve Can_N19135789.doc

Öğrenci No	Çalışma Sorusu
N23230867	5
N23239111	3
N24110326	10
N24110330	9
N24110356	7
N24110515	6
N24110529	2
N24110584	12
N24110631	13
N24110686	1
N24110695	8
N24110750	4
N24110752	10
N24111263	4
N24111266	2
N24111271	6
N24111378	13
N24111513	11
N24111575	9
N24111815	7
N24112060	1
N24112108	3
N24112136	8
N24112355	12
N24112385	5
N24112500	11

MAN 665 Sayısal Yöntemler Ödev 1

PAWV Power and Light, nükleer santrallerinden çıkan nükleer atıkların bir nükleer atık imha sahasına götürülmesi için bir atık imha firmasıyla sözleşme imzaladı. Tüm taşınabilir ayaleterler arası otolyoğunda yapılacaktır. Atık taşıma işleminin 42 saat içinde tamamlanması ve kamyonların mümkün olan en az nüfuslu bölgelerden geçmesi istenmektedir. Aşağıdaki ağ, kamyonların Pittsburgh'dan Nevada atık sahasına kadar kullanabileceği çeşitli ayaleterler arası bölümleri ve her bir yol bölümü için tahmin edilen seyahat süresini (saat cinsinden) göstermektedir. Kamyonların geçebileceği metropol alanların yaklaşıklık nüfusu (milyon cinsinden) aşağıdaki gibidir. Yolculuğu 42 saat içinde tamamlamak ve kamyonları mümkün olan en az sayıda insana maruz bırakmak için kamyonların Pittsburgh'dan Nevada sahasına gitmesi gereken en uygun rotayı belirleyin.



City	Population (1,000,000s)	City	Population (1,000,000s)
Akron	0.50	Las Vegas	1.60
Albuquerque	1.00	Lexington	0.50
Amarillo	0.30	Little Rock	0.60
Charleston	1.20	Louisville	0.95
Cheyenne	0.16	Memphis	1.47
Chicago	10.00	Nashville	1.00
Cincinnati	1.20	Oklahoma City	1.30
Cleveland	1.80	Omaha	1.40
Columbus	0.75	Salt Lake City	1.20
Davenport/Moline/Rock Island	1.00	Springfield	0.36
Denver	2.20	St. Louis	2.00
Des Moines	0.56	Toledo	0.76
Evansville	0.30	Topeka	0.30
Indianapolis	1.60	Tulsa	1.00
Kansas City	2.10	Wichita	0.73
Knoxville	0.54		

Bu sorunun cevabı web sayfasındaki Nuclear Waste Disposal.xls dosyasında verilmiştir. Siz bu çözümü ödevden yararlanarak şu aşamaları yapınız;

- Size atanan ve aşağıdaki tabloda bulabileceğiniz birbirine komşu 2-3 il üzerinde,
- 30 civarında ilçeyi içeren,
- 60 civarında komşu ilçeler arası rota oluşturup,
- Google maps'den rotalar arası mesafe verisi çekip,
- İlçelerin nüfus verisini internetten indirip,
- Başlangıç ve bitiş ilçelerini rotanın birbirine uzak iki ilçesi seçip,
- Ödevde verilen örnek çözüme benzer bir çözüm elde edebilirsiniz.

MAN 665 Sayısal Yöntemler Ödev 2

Aşağıda size atanan illerin ilçelerinde 4 satış temsilcisi ile ithal etmeli robot süpürgeleri pazarlayan Altın Makina şirketi, temsilcilerini ilçelere dağıtacaktır. Her ilçedeki nüfusu ve ilçelere komşu diğer ilçeler tablosunu aşağıdaki gibi oluşturunuz.

İlçe	İlçe Nüfusu	Komşu İlçeler
İlçe 1	...	İlçe3, İlçe16...
İlçe 2
...

Öğrenci No	İlçe	İlçe
N23230867	Eskişehir	Kütahya
N23239111	Uşak	Afyon
N24110326	Bursa	Balıkesir
N24110330	Aydın	Denizli
N24110356	Konya	Aksaray
N24110515	Ankara	Kırıkkale
N24110529	Aksaray	Kırşehir
N24110584	Niğde	Neşehir
N24110631	Edirne	Kırklareli
N24110686	Karabük	Kastamonu
N24110695	Çorum	Amasya
N24110750	Tokat	Sivas
N24110752	Adana	Osmaniye
N24111263	Kilis	Gaziantep
N24111266	Malatya	Adıyaman
N24111271	Sarıurla	Mardin
N24111378	Sivas	Kayseri
N24111513	Eskişehir	Afyon
N24111575	Erzurum	Kars
N24111815	Van	Şırnak
N24112060	Diyarbakır	Mardin
N24112108	Adana	Kayseri
N24112136	Balıkesir	Kütahya
N24112355	Çankırı	Çorum
N24112385	Konya	İsparta
N24112500	İzmir	Balıkesir

Her satış danışmanı kendi ilçesine ve komşu ilçelere satış yapabilmektedir. Altın Makina toplam müşteri sayısını mal edecek şekilde satış temsilcilerini ilçelere dağıtmak isteme Tamsayı programlama modelini oluşturup, Solver ile çözün

- Teslim tarihi: 15.12.2024
- Teslim adresi: aulucanders@gmail.com
- Konu satırına MBA665 Ödev2 yazmalısınız.
- Ödevinizi Soyadınız_öğrencinico_ödevno.xls olarak kaydedip gönderiniz.
- Örnek: Can_N19135789_ödev2.xls
- Ödev notları arasının notunuza etki edecektir. Özenle ve kendi başınıza yapmanız önemlidir. Soruyu çözmenin yanısıra görsel özellikler, bir karar destek sistemi gibi tasarlanmasa (Tablo, düğme, grafik, VBA gibi detaylar ve sizin kendi fikirleriniz notunuzu artırabilir)
- Bu ödevin not ağırlığı %10'dur.

Kolay gelsin

Ödev 5 Dosyalarınız

N23230867	N24110686	N24111575
N23239111	N24110695	N24111815
N24110326	N24110750	N24112060
N24110330	N24110752	N24112108
N24110356	N24111263	N24112136
N24110515	N24111266	N24112355
N24110529	N24111271	N24112385
N24110584	N24111378	N24112500
N24110631	N24111513	

MAN 665 Sayısal Yöntemler Ödev 5

İlk hafta "Veri Zarflama Analizi" ile etkinlik analizi uygulaması yapacaksınız. Herkes için ayrı veri seti adım ve dersin web sayfasında öğrenci numaralarınıza göre yayınladım. 20-30 arası rasal olarak seçtiğiniz sayıda birimin, 3-6 arası çıktısı, 3-7 arası girdisi ve rasal olarak üretilmiş girdi-çıkış değerleri problemi verisini oluşturuyor. Yapacaklarınız:

- Girdi odaklı modeli kuracaksınız.
- Tüm birimlerin girdi odaklı etkinlik skorlarını VBA kodu ile elde edeceksiniz.
- Etkin olmayan bir birim için girdi hedeflerini bulacaksınız.
- Aynı Excel dosyasının yeni bir sayfasında çıktı odaklı modeli kuracaksınız.
- Tüm birimlerin çıktı odaklı etkinlik skorlarını VBA kodu ile elde edeceksiniz.
- Etkin olmayan bir birim için çıktı hedeflerini bulacaksınız.

- Teslim tarihi: 02.01.2025
- Teslim adresi: aulucanders@gmail.com
- Konu satırına MBA665 Ödev5 yazmalısınız.
- Ödevinizi Soyadınız_öğrencinico_ödevno.xls olarak kaydedip gönderiniz.
- Örnek: Can_N19135789_ödev5.xls
- Ödevi özenle ve kendi başınıza yapmanız önemlidir. Soruyu çözmenin yanısıra görsel özellikler, bir karar destek sistemi gibi tasarlanmasa (Tablo, düğme, grafik, VBA gibi detaylar ve sizin kendi fikirleriniz notunuzu artırabilir)
- Bu ödevin not ağırlığı %10'dur.

Kolay gelsin

MAN 665 Sayısal Yöntemler Ödev 3

Bu hafta derste çözdüğümüz "Satış Gücü Atama Modeli" problemini yeniden tasarlayacaksınız. Problem benzer bir yeni senaryosunu önceki ödevlerde size atanan ilçeler (10-12 ilçe) için yapacaksınız. İlçelerdeki müşteri sayısı, ofis açma maliyeti, personel maaşı, bir ilçede açılan ofisin tüm ilçelerdeki 1 müşteri için harcadığı süre verisini ırmataceksiniz. Tüm müşteriler minimum maliyete servis verebilmek için hangi ilçelerde ofis açılmalı, bu ofislerde kaç personel istihdam edilmeli ve istihdam edilen personel zamanının ne kadarını hangi ilçeye ayırmalıdır sorularını cevaplamak için problemi Excel'de modelleyip çözeceksiniz.

Önemli Not: Bu ödevin not ağırlığı %10'dur. Özenle ve kendi başınıza yapmanız önemlidir. Tüm soru sizin tarafınızdan tasarlanacağı için benzer ödev gönderme ihtimali çok düşüktür ve yüksek derecede benzerlik içeren ödevlere kopya muamelesi yapılacaktır.

- Teslim tarihi: 15.12.2024
- Teslim adresi: aulucanders@gmail.com
- Konu satırına MBA665 Ödev3 yazmalısınız.
- Ödevinizi Soyadınız_öğrencinico_ödevno.xlsx olarak kaydedip gönderiniz.
- Örnek: Can_N19135789_ödev3.xlsx

Kolay gelsin

MBA665 Ödev4

Bir firmamız üç TV kanalında vereceği reklamları 8 hafta boyunca planlayacaksınız. Reklamlar 10-15-30 saniyelik üç farklı periyotta verilebilmektedir. Herhangi bir haftada aynı programda 10-15-30 saniyelik slotlardan en fazla biri kullanılabilir. Her reklamın belirli bir kotası (üst limit) vardır. Program türlerine göre kısıtlamalarınız vardır. Her TV için ayrı kısıtlamalarınız vardır. Haftalık toplam reklam sayısı konusunda kısıtlamalarınız var. Gerekli verileri rastgele oluşturacaksınız. Toplam bütçeyi aşmadan toplam görüntüleme puanını en üst düzeye çıkaran modeli oluşturun ve çözün. Yaptığınız diğer eklemeler de bonus olarak değerlendirilecektir.

- Teslim tarihi: 24.12.2024
- Teslim adresi: aulucanders@gmail.com
- Konu satırına MBA665 Ödev4 yazmalısınız.
- Ödevinizi Soyadınız_öğrencinico_ödevno.xls olarak kaydedip gönderiniz.
- Örnek: Can_N19135789_ödev4.xls
- Ödev notları arasının notunuza etki edecektir. Özenle ve kendi başınıza yapmanız önemlidir. Soruyu çözmenin yanısıra görsel özellikler, bir karar destek sistemi gibi tasarlanmasa (Tablo, düğme, grafik, VBA gibi detaylar ve sizin kendi fikirleriniz notunuzu artırabilir)
- Bu ödevin not ağırlığı %10'dur.

teşekkürler...

Prof.Dr. Aydın Ulucan